

Бизнес - тренинги

Сколько об этом говорят, но мы решили четко разделить слова бизнес-тренинг и информационный курс. Просто последних стало слишком много на рынке, и отличить суррогат, от ценного продукта иногда довольно сложно. Но давайте ближе к телу:

Тренинги - незаменимый инструмент, если необходимо оперативно и эффективно приобрести БИЗНЕС - НАВЫКИ, востребованные для выполнения своих должностных обязанностей, читай (заработка денег). А раз это продукт для бизнеса, то он должен отвечать нескольким критериям:

1. **Рентабельность.** Затраченные на тренинг деньги должны окупиться в течение трех месяцев максимум.
2. **Прозрачность.** На тренинге Вы должны получить четко изложенный, работающий инструментарий и первичные умения, заказанного в тренинге продукта (например, навыки продаж бильярдных столов).
3. **Предметность.** И, конечно, Вы должны получить не общие навыки работы, а предметные. Например, предметные навыки продаж бильярдных столов, водки, газо-наливного оборудования.

Если тренинг не отвечает этим критериям, то это всего, лишь информационный, теоретический курс «как надо что-то делать», или «как здорово и весело мы потратили время» и деньги компании ☺.

Тренинги профессиональных навыков

Тренинги необходимые для приобретения совершенно предметных практических навыков работы. Навыки продаж автомобилей Ford , навыки работы с оборудованием и IT программами. Коммуникативные навыки (выступление, переговоры, презентация, установления контакта). Тренинги по продукту. Тренинг по поиску и привлечению IT – специалистов и т.д.

Тренинги социального взаимодействия

К этим видам тренингов относятся тренинги, направленные на межличностное и групповое взаимодействие. Адаптационные тренинги, тренинги командообразования, тренинги поведения в конфликтных ситуациях, тренинг управления мозговым штурмом, тренинг управления консалтинговым проектом и т.д.

Тренинги личностных компетенций

Личностные тренинги, как правило, многоступенчатые, потому как понятие, например лидерские компетенции или уверенность в себе, это целый комплекс взаимосвязанных черт личности и систем упражнений. И приобрести их за пару занятий не удастся.

Как правило такие тренинги проводят для менеджерского состава, так как такие затраты окупаются сторицей.

Определяйтесь, что Вам предметно необходимо! Мы это создадим и проведем тренинг и конечно экзамен! А после выдадим корочки.